Boletín de Emprendimiento

León-Nicaragua

Asociación Civil Proyecto Mujer Mary Barreda





Promotora comunitaria, emprendiendo negocio de uñas acrílicas

"Un emprendedor/a ve oportunidades donde otros solo ven problemas"

Michel Gerbe



¿Qué es emprender?

Es el proceso en el que una persona lleva su idea de negocio, a convertirse en un proyecto concreto.

El emprendimiento es el mejor camino para crecer económicamente, para ser independientes y para tener una calidad de vida acorde a nuestras expectativas. Implica identificar una oportunidad de negocio, diseñar y poner en marcha un plan, contratar los recursos humanos necesarios, asumir el liderazgo y hacerse responsable de su proyecto.

Características de las emprendedoras/es:

- Son apasionadas/os.
- 2. Capacidad de adaptación.
- 3. Son visionarios.
- 4. Creativas/os.
- 5. Responsables.
- Tienen coraje.
- 7. Organizadas/os.
- 8. Son líderes
- Impulsan la comunicación.
- 10. Se comprometen.



Jóvenes en curso de reparación de motocicletas.

Conoce los 10 pasos que necesitas para emprender.



- **1. Define las razones.** Identifica realmente lo que te mueve a emprender
- **2. Evalúate.** Toma en cuenta si tienes lo necesario, o si estás dispuesta (o) a emprender.
- **3. Selecciona una idea**. Todo lo que tu mente puede creer, puedes hacerlo con enfoque y perseverancia.
- 4. Define un modelo de negocio. Plantea ¿cuál será tu producto o servicio?, ¿cuál es tu mercado objetivo? y ¿qué te hace diferente de otros?
- 5. Elabora un plan de negocios. En un documento describe a tu empresa, las estrategias de mercado, objetivos, inversión, rentabilidad.
- **6. Forma tu equipo de trabajo.** Selecciona personas con tu misma pasión.

- 7. Busca financiamiento. Si es posible obtén apoyo económico de alguna persona o instituciones financieras, compara opciones.
- **8. Pon manos a la obra**. Jamás va a existir el proyecto perfecto hasta que se experimente en la práctica, lánzate y aprende de ensayo-error.
- **9. Difunde y promueve.** Hazle saber a todos lo que ofreces, aprovecha la tecnología y no olvides la recomendación de boca en boca, ni tu página web.
- 10. Aprende y especialízate. Conoce a tus clientes, proveedores; costos reales, tiempos de ejecución, etcétera, y pule cada vez más tu negocio.

Antes de iniciar tu negocio es necesario conocer:

- √ ¿Cuánto dinero necesitas como inversión inicial?
- √ ¿De dónde va a salir ese dinero? (Préstamo, ahorro, socios, etc.)
- √ ¿En qué vas a usar ese dinero? ¿Qué vas a comprar?
- √ ¿A cuánto ascienden tus gastos mensuales?
- √ ¿Cómo proyectas que van a ser tus ventas?
- √ ¿En qué momento te comienzas a pagar un salario?
- √ ¿Necesitarás empleada/os?
- √ ¿Cuánto serán tus ganancias?

Estrategia de marketing y redes sociales, te ofrece:

Marketing

 Iniciar con marketing te beneficia de los alcances que te ofrece el mundo digital para el crecimiento de tu negocio.

Marketing

 Debes planearla con 6 meses de anticipación, deberás elegir cuáles son los canales que se ajustan a las necesidades de tu negocio.

Marketing

•Con una estrategia social media en la primera etapa puedes conquistar a tu audiencia con contenido de valor (información útil que le beneficia al utilizar tu producto o servicio). Pero todo esto implica constancia, perseverancia e inversión, con objetivos claros, alcanzables y medibles.

Experiencia de jóvenes emprendedoras

"Cuando inicie aprender belleza una de mis niñas estaba de meses, a veces no tenía quien me la cuidara y me la llevaba a las clases, era tanto mi interés que yo no dejaba de asistir, así estudie mi primer curso de belleza general, después inicié a ofrecer mis servicios y empecé a trabajar en un salón medio tiempo, este año sagué un curso de especialización en uñas acrílicas, me siento contenta tengo mi meta que es tener mi casa, actualmente estoy comprando un terreno , lo voy pagando en abono, mi sueño es poner mi salón de belleza bien bonito en mi casa, ya tengo materiales, la mesa y he acondicionado un espacio en mi casa, trabajo ahí, medio tiempo en el salón y a domicilio, hay clientas del salón que ahora las atiendo en sus casas, y así gano más"





Ariadna Godoy, emprendedora.

"Realicé un curso de belleza general donde aprendí y he puesto en práctica mis conocimientos, estoy realizando trabajos a domicilio de maquillaje, corte y aplicación de tinte de cabello, actualmente estoy estudiando una especialización de belleza en el Centro Tecnológico Juan de Dios Muñoz Reyes León y establecer un pequeño negocio y así generar ingresos para satisfacer mis necesidades personales"

"Me estoy especializando en estética del cabello, en el Centro Tecnológico Juan de Dios Muñoz Reyes León, actualmente ofrezco mis servicios a domicilio manicura, pedicura, planchado y maquillaje, con esos ingresos compro mis cosas personales, materiales de trabajo y las ganancias las voy guardando para entrar a la universidad"





Contacto: Oficina Central: Iglesia La Recolección 30 vrs al Este.

Tel: 2311-2259 Celular: 8851-1336

Email: marybarredaleon@yahoo.com

Consulte nuestra web: www.marybarreda.org

Facebook: Asociación Mary Barreda

@marybarreda1989

YouTube: Mary Barreda